



DIGITAL AGENCY

New Business Manager

Hamburg

Wir suchen ab sofort eine(n) engagierte(n) New Business Manager(in) für die Entwicklung sowie Betreuung unserer Kundenbeziehungen. Als Unterstützung unseres kreativen Teams solltest du neben fachlichen Kenntnissen auch mit viel Leidenschaft und Feingefühl für den richtigen Umgang mit Kollegen und Kunden gesegnet sein. Selbstbewusst aber nicht selbstüberschätzend, kompetent und stets emphatisch. Du sorgst dafür, dass unsere Kunden von Anfang an gut betreut werden und stehst als Ansprechpartner und strategische Beratung zur Verfügung. Da wir international agierende Kunden betreuen ist der sichere Umgang mit der englischen Sprache unverzichtbar.

Deine Aufgaben

- Erstkontakt, Betreuung und Bearbeitung unserer New Business Anfragen
- Gewinnung neuer Kunden sowie Grundlegung deren langfristigen und nachhaltigen Entwicklung
- Vorstellung und Präsentation unseres Unternehmens beim Kunden vor Ort
- Unterstützung unserer Squads bei der Planung und Diskussion von New Business Projekten

Voraussetzungen

- Mehrjährige Erfahrung im (Kreativ-)Agenturbereich, bestenfalls Account- / Sales-Management Background
- Entsprechendes Wissen über digitale Online- und Offline Produkte sowie Erfahrung im Kundenpitch
- Du bist sehr kommunikativ, offen und hast Spaß am Kontakt mit Menschen
- Du beherrschst die gängigen Office Programme
- Du kannst flexibel reisen
- Du hast Empathie und Trendbewusstsein
- Reibungslose Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Please send your application not via snail mail, but via mail to jobs@demodern.de